

# CYIENT



## Internationales Vertriebsmanagement Traineeprogramm

Mit mehr als 12.900 Mitarbeitern an 38 Standorten zählt Cyient weltweit zu den führenden Unternehmen auf dem Gebiet der Ingenieursdienstleistungen, sowie Daten- und Netzwerklösungen. Cyient bietet innovative Lösungen rund um Produktentwicklung, Life-Cycle-Support, Prozess- und Netzwerkdesign sowie Datenmanagement für renommierte Kunden aus verschiedenen Industrien, wie Luft- und Raumfahrttechnik, Verteidigungstechnik, Transport und Verkehr, Energie und Rohstoffe, Kommunikation, Medizintechnik und andere. Unsere Expansionspläne bieten Ihnen die Chance, Ihre Karriere in einem internationalen Umfeld zu starten.

### Ihre Aufgaben:

Im Rahmen unseres 18-monatigen Programms, welches sich aus praktischen Training-on-the-Job sowie theoretischen Bausteinen in Form von Seminaren und Online-Trainings zusammensetzt, bilden wir Sie zu einem erfolgreichen Sales Manager bei Cyient aus. Eingebunden in unsere Vertriebsprozesse lernen Sie durch Training-on-the-Job nicht nur effektive Verkaufstechniken kennen, sondern entwickeln auch Ihre Kenntnisse in den Bereichen Problemlösung und Konfliktmanagement stetig weiter.

Durch die aktive Zusammenarbeit mit den regionalen Vertriebsleitern lernen Sie unsere verschiedenen Fokusindustrien in Europa kennen, zu analysieren, sowie den Markt nach potenziellen Kunden und Interessenten zu sondieren. Dabei erstellen Sie anspruchsvolle Angebote, als auch Präsentationen in Zusammenarbeit mit unseren globalisierenden technischen Teams und erlernen Ihre potenziellen Kunden durch gezieltes Beziehungsmanagement strategisch für sich zu gewinnen und langfristig an das Unternehmen zu binden.

Im Zuge der industrieübergreifenden Jobrotation gewinnen Sie abwechslungsreiche und praxisnahe Einblicke in die verschiedenen Vertriebsniederlassungen unserer europäischen Standorte (GB, DE, NL) und übernehmen eigenverantwortlich unabhängige Vertriebsprojekte auf europäischer Ebene. Abgerundet wird Ihr Traineeprogramm durch einen mehrwöchigen Aufenthalt an unserem Hauptsitz in Indien.

### Ihr Profil:

Sie haben Ihr Bachelor- oder Masterstudium erfolgreich abgeschlossen und sind bereit für Ihre internationale Karriere. Sie überzeugen durch Ihr natürliches Gespür für Vertrieb, unternehmerisches Denken und Handeln sowie ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit und soziale Kompetenz. Sie sind international flexibel, haben Interesse an globalen Projekten und konnten Ihr interkulturelles Bewusstsein unter Beweis stellen. Fließende Englischkenntnisse, hohe Eigenmotivation, Eigeninitiative und eine schnelle Auffassungsgabe runden Ihr Profil ab.

### Unser Angebot:

Sie profitieren von unseren umfassenden Schulungsprogrammen und dem Erfahrungsaustausch mit unseren Managern und anderen Trainees, so dass Sie sich individuell stetig weiterentwickeln können. Ein persönlicher Mentor steht Ihnen während des gesamten Programms beratend zur Seite, so dass Sie Ihre Potenziale ausschöpfen.

Das internationale Umfeld unseres Unternehmens eröffnet Ihnen hervorragende Karriereperspektiven. Sie werden Teil eines ganz besonderen Teams mit viel Freiraum für die Verwirklichung Ihrer Projekte. Wir bieten Ihnen die langfristige Perspektive nach erfolgreicher Beendigung des Traineeprogramms als ambitionierter Sales Manager bei Cyient einzusteigen und ermöglichen Ihnen gleichzeitig eine verantwortungsvolle Position im Vertriebsgebiet Europa wahrzunehmen.

### Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an Frau Gabriele Vasil, Lead Talent Acquisition Europe unter: [recruitment.europe@cyient.com](mailto:recruitment.europe@cyient.com)

**WE ARE CYIENT**

Designing Tomorrow Together